Good Life

Consulting LTD.

Annex 1 / Приложение 1

CAREER / КАРЬЕРА

Career position / Карьерная позиция	Position /Должность	Points /Единицы
10	Marketing Director 3/ Директор сбыта 3	Over 260,000 / Свыше 260 000
9	Marketing Director 2/ Директор сбыта 2	Over 160,000 / Свыше 160 000
8	Marketing Director 1/ Директор сбыта 1	Over 100,000 /Свыше 100 000
7	Organizing Director/ Организационный директор	Over 60,000 / Свыше 60 000
6	Sales Director/ Директор продаж	Over 25,000 / Свыше 25 000 Over 1,000 personal points / Свыше 1 000 личных ед.
5	Manager of structure II/ Руководитель структуры II	Over 10,000 points - 800 personal points / Свыше 10 000 е. - 800 личных ед.
4	Manager of structure I/ Руководитель структуры I	Over 3,000 points - 500 personal points / Свыше 3 000 е. - 500 личных ед.
3	Sales manager/ Руководитель отдела продаж	Over 700 points - 300 personal points / Свыше 700 е. - 300 личных ед.
2	Advertising consultant II/ Рекламный консультант II	Over 100 personal points / Свыше 100 личных ед.
1	Advertising consultant I/ Рекламный консультант I	Up to 100 personal points / До 100 личных единиц (ед.)

Annex 2 / Приложение 2

Good Life International Business Academy

1. Introductory Seminar – Start up
2. Management Training LS1 from the 4th Career position
3. Management Training LS2 from the 5th Career position
4. Expert Director Training LS3 from the 6th Career position
5. “Toward Success” Module for the Directors from the 8th Career position

The training is provided at the expense of Good Life Consulting, and it is free for the partners, who have reached the necessary level for the corresponding training and fulfilled all the company's activity terms and conditions.

Международная Академия бизнеса Good Life

1. Начальный семинар – Start up
2. Менеджерское обучение LS1 – с 4-ой Карьерной позиции
3. Менеджерское обучение LS2 – с 5-ой Карьерной позиции
4. Квалифицированное обучение на директора LS3 – с 6-ой Карьерной позиции
5. Модуль для директоров "к успеху" – с 8-ой Карьерной позиции

Обучение проводится за счёт Good Life Consulting и является бесплатным для партнёров, достигших необходимый уровень для соответствующего обучения и выполнивших все условия компании по активности.

Annex 3 / Приложение 3

Table of Commission Fees / Таблица комиссионных

Points for the activated agreement shall be calculated according to the formula:

Contractual amount = points* Coefficient

Type of Agreement	Coefficient
WellMax	300
WellMax Insurance	600
WellMax Premium	222.22
WellMax Elite	222.22
WellMax Option	120

According to WellMax, WellMax Insurance and WellMax Premium agreements, the Coefficients shall apply to the Contractual amount of the agreement. When selling WellMax Option, the coefficient shall apply to the option value. According to WellMax Elite agreement, the coefficient shall apply to the value of the Investment capital.

Involving a new participant to the IREC partner program, the points shall be accrued based on the amount of remuneration (EUR) that is allotted by IREC to GLC, with applying the coefficient equal to 18. The company shall reserve the right to change indexes depending on the state of sales market and marketing policy, with notifying its consultants in writing of their decrease and increase a month before introducing changes.

Единицы за активированный договор рассчитываются по формуле:

Размер Контрактной суммы = единицы* Коэффициент

Вид договора	Коэффициент
WellMax	300
WellMax Insurance	600
WellMax Premium	222.22
WellMax Elite	222.22
WellMax Option	120

По договорам WellMax, WellMax Insurance и WellMax Premium Коэффициенты применяются по отношению к Контрактной сумме договора. При продаже WellMax Option коэффициент применяется по отношению к стоимости опциона. По договору WellMax Elite коэффициент применяется по отношению к стоимости Инвестиционного капитала.

При привлечении нового участника в партнерскую программу IREC, единицы начисляются исходя из суммы вознаграждения (EUR), выделяемой компанией IREC для компании GLC, с применением коэффициента 18. Компания оставляет за собой право в зависимости от состояния рынка продаж и маркетинговой политики изменять показатели, при этом об их снижении или увеличении будет информировать письменно своих консультантов за 1 месяц до введения изменений.

* These coefficients shall apply to a value of assets in euro (EUR). When the client enters into an agreement in another currency, the necessary amounts shall be converted to EUR. For this purpose, the cross-rate that is valid as of activation of the agreement shall be used.

*Указанные коэффициенты применяются по отношению к стоимости активов в валюте EUR. При заключении клиентом договора в иной валюте необходимые суммы переводятся в EUR. Для этой цели используется актуальный на момент активации договора кросс-курс.

Annex 4 / Приложение 4

Good Life Passive income / Пассивный доход Good Life

Passive income shall be calculated as a percent of the amount of the increase in the value of assets that were transferred by the client, taking into account the rules for profit-sharing, which are valid for each agreement, and shall not **depend on** the contractual amount.

Depending on the type of agreement, the amount of percent allotted to passive income is as follows:

Type of agreement	Passive income (%)
WellMax	**10%**
WellMax LITE	**5%**
WellMax Insurance	**15%**
WellMax Premium	**10%**
WellMax Elite	**10%**
WellMax Option	**6%***

*When selling options, the consultant shall receive passive income in the form of shares. The number of shares accrued shall depend on the number of shares in the option sold and the Career position of professional development held.

The number of bonus shares accrued shall be calculated according to the formula:
(Number of Shares in the option sold)*0.006*(Consultant level)
Consulting options shall be formed from the shares received. The consulting option shall be formed as soon as the number of shares, which corresponds to the minimum number of shares in the option, which is currently offered for sale on the company's website, is accrued to the consultant.

When selling the option by instalments, the shares shall be accrued after the termination of instalment agreement on the basis of the number of shares, to which the client shall receive the legal claim to options, which shall be actually transferred to him/her.
The first subperiod for consulting options shall not include the period, when the consultant is in the Parking.
The passive income accrued shall be paid in EUR along with current fees.
According to WellMax Elite and WellMax Premium agreements, the passive income shall be paid after the end of the period of validity of the agreement and the final calculation of the actual change in the value of assets transferred under the agreement.
The passive income accrued to assets in USD shall be converted to EUR according to cross-rate that is valid as of accrual.
The consultants shall receive passive income in case of positive financial result.

Пассивный доход рассчитывается как процент от суммы увеличения стоимости активов, которые были переданы клиентом, с учетом действующих по каждому виду договора правил разделения прибыли, и не **зависит от** размера контрактной суммы.

Размер процента, выделяемого на пассивный доход, в зависимости от вида договора:

Вид договора	Пассивный доход (%)
WellMax	**10%**
WellMax LITE	**5%**
WellMax Insurance	**15%**
WellMax Premium	**10%**
WellMax Elite	**10%**
WellMax Option	**6%***

*При продаже опционов консультант получает пассивный доход в виде акций. Количество начисленных акций зависит от количества акций в проданном опционе и занимаемой Карьерной позиции профессионального развития.
Количество начисленных бонусных акций рассчитывается по формуле:
(Кол-во акций в проданном опционе)*0,006*(Уровень консультанта)
Из полученных акций формируются консультационные опционы. Консультационный опцион формируется как только консультанту начислено количество акций, соответствующее минимальному количеству акций в опционе, который предлагается на данный момент к продаже на сайте компании.
При продаже опциона в рассрочку, акции начисляются после окончания действия договора рассрочки на основании количества акций, на которое клиент получает право требование по опционам, которые ему фактически передаются.
В первый подпериод по консультационным опционам не входит период нахождения консультанта на паркинге.
Начисленный пассивный доход выплачивается в EUR, вместе с текущими гонорарами.
По договорам WellMax Elite и WellMax Premium пассивный доход выплачивается после окончания срока действия договора и окончательного расчета фактического изменения стоимости переданных по договору активов.
Пассивный доход, начисленный на активы в USD, конвертируется в EUR по кросс-курсу, действующему в момент начисления.
Консультанты получают пассивный доход при наличии положительного финансового результата.

Annex 5 / Приложение 5

Determining Qualification Level / Определение Квалификационного Уровня

Table No. 1 Fulfilling the condition of compliance with the Cumulative Level / Таблица № 1 Выполнение условия соответствия Накопленному Уровню

Cumulative Level / Накопленный Уровень	**Minimum number of points (PP and SP) (more or equal to)/month / Минимальное количество единиц (ЛЕ и СЕ) (более или равно)/месяц**	**Rate / Ставка**
10	2,250 / 2250	€ 12
9	1,500 / 1500	€ 11.8
8	1,100 / 1100	€ 11.5
7	750	€ 11
6	500	€ 10.5
5	300	€ 9.5
4	200	€ 8
3	100	€ 6
2	50	€ 4
1	0-49	€ 3

The fee for the last reporting period shall be determined on the basis of minimum necessary number of points, which corresponds to the CONSULTANT'S maximum Cumulative Level. At the same time, the amount of his/her personal points (PP) and structural points (SP) shall be taken into account.

Гонорар за истекший отчетный период определяется, исходя из минимально необходимого количества единиц, соответствующего максимальному Накопленному Уровню КОНСУЛЬТАНТА. При этом, учитывается сумма его личных единиц (ЛЕ) и структурных единиц (СЕ).

If the CONSULTANT has not handed in the minimum necessary number of points in the last reporting period, which corresponds to his/her maximum Cumulative Level, the fee shall be determined on the basis of the volume performed by the CONSULTANT and the level, which corresponds to him/her.

Если КОНСУЛЬТАНТ в истекшем отчетном периоде не сдал минимально необходимое количество единиц, соответствующее его максимальному Накопленному Уровню, то гонорар определяется на основании выполненного КОНСУЛЬТАНТОМ объема и соответствующего ему уровню.

If the CONSULTANT has handed in the minimum necessary number of points in the last reporting period, which corresponds to his/her maximum Cumulative Level, the fee shall be determined on the basis of the raising Qualification Level.

Если КОНСУЛЬТАНТ в истекшем отчетном периоде сдал минимально необходимое количество единиц, соответствующее его максимальному Накопленному Уровню, то гонорар определяется на основании повышающего Квалификационного Уровня.

Table No. 2 Raising Qualification Level /
Таблица № 2 Повышающий Квалификационный Уровень

Raising Qualification Level / Повышающий Квалификационный Уровень	**Minimum number of points (PP and SP) (more or equal to)/month / Минимальное количество единиц ЛЕ и СЕ (более или равно)/месяц**	**Rate / Ставка**
10	4,500 / 4500	€ 12
9	3,000 / 3000	€ 11.8
8	2,200 / 2200	€ 11.5
7	1,500 / 1500	€ 11
6	1,000 / 1000	€ 10.5
5	600	€ 9.5
4	400	€ 8
3	200	€ 6
2	100	€ 4
1	0-99	€ 3

Each level corresponds to the certain volume of production (personal and structural points) for the last reporting period.

If the volume performed by the CONSULTANT is less than his/her maximum Cumulative Level, his/her Qualification Level shall be equal to his/her maximum Cumulative Level.

If the volume performed by the CONSULTANT is more than his/her maximum Cumulative Level, his/her Qualification Level shall be equal to the raising Qualification Level in accordance with the table.

Thus, within the reporting period the CONSULTANT shall get:

- accrual of only those points, which are used to assign the Cumulative Level (table No. 1) to him/her, ;
- the CONSULTANT'S Qualification Level (table No. 2) determined at the end of the reporting period, following which the fee shall be calculated and accrued (transferred) to him/her.

Каждому уровню соответствует определенный объем продукции (личных и структурных единиц) за истекший отчетный период.

Если объем, выполненный КОНСУЛЬТАНТОМ, меньше его максимального Накопленного Уровня, то его Квалификационный Уровень равняется его максимальному Накопленному Уровню.

Если объем, выполненный КОНСУЛЬТАНТОМ, больше его максимального Накопленного Уровня, то его Квалификационный Уровень равняется его повышающему Квалификационному Уровню в соответствии с таблицей.

Таким образом, в течение отчетного периода КОНСУЛЬТАНТУ

- начисляются только единицы, используемые для присвоения ему Накопленного Уровня (таблица №1);
- по истечении отчетного периода определяется Квалификационный Уровень КОНСУЛЬТАНТА (таблица №2), после чего ему рассчитывается и начисляется (переводится) гонорар.